

И гроши – деньги хороши

6

Точки роста

7

Запастись золотом

8

Лиха беда начало

8

Выпуск №9 (35)

Финансовая грамотность

Вести Губернии



19 мая 2012 года

«Деньги либо господствуют над своим обладателем, либо служат ему»

ГОРАЦИЙ

Новости

Больше вкладов, больше кредитов

Банковский сектор Российской Федерации в апреле 2012 года нарастил размер депозитов юридических лиц на 4,7% и вкладов физических лиц – на 2,3%, говорится в сообщении Банка России. В то же время объем средств организаций на расчетных и прочих счетах за месяц сократился на 5,5%.

Кроме того, по данным Центрального банка, банковский сектор России в апреле 2012 года увеличил темпы прироста кредитования (без МБК) до 2,7% с 2,3% в марте, при этом, как и месяцем ранее, прирост кредитования физических лиц существенно опережал прирост кредитов нефинансовым организациям: 3,8% и 2,4% соответственно.

Объем просроченной задолженности по корпоративным кредитам увеличился на 3,1%, а по розничным – лишь на 1,3%. В результате удельный вес просроченной задолженности в корпоративных кредитах несколько вырос (до 5,1% с 5,0%), а в розничных – в такой же мере сократился (до 5,0% с 5,1%).

Страховка от технических сбоев

Московская межбанковская валютная биржа (ММВБ-РТС) планирует к концу лета создать на базе некоммерческого партнерства (НП) РТС механизм функционирования компенсационного фонда, из которого брокерам могут выплачиваться возмещения в случае получения существенных убытков, в частности при технических сбоях на бирже, сообщил в ходе телефонной конференции президент ММВБ-РТС Рубен Аганбегян.

Последний технический сбой на ММВБ-РТС произошел 8 мая в секции срочного рынка FORTS и фондового рынка Standard, в результате которого торги начались на полчаса позже – в 10:30 по московскому времени. До этого сбой был зафиксирован 23 апреля, когда остановились торги в основном секторе фондового рынка биржи на четыре часа в связи с неправильным отображением информации по торгам. Кроме того, крупный технический сбой произошел на ММВБ-РТС 19 декабря 2011 года – в день завершения юридического объединения бирж ММВБ и РТС.

Подсевшие на финансовые пирамиды

Популяризацию финансовых пирамид в Российской Федерации приравняют к пропаганде наркотиков. Финансовым пирамидам дадут определение в законе и введут уголовную ответственность за подобную деятельность: их организаторы будут привлекаться по статье 171 Уголовного кодекса РФ («Незаконная предпринимательская деятельность»). Об этом представители ведомств договорились на совещании, рассказал замминистра финансов Алексей Саватюгин. Помимо этого, последуют поправки в Уголовный кодекс и в закон о рекламе, будет введена ответственность за пропаганду и рекламу пирамид по аналогии с ответственностью за пропаганду наркотиков, добавляет чиновник. Все необходимые поправки будут внесены в правительство уже в мае, уверяет он.

Никто не может запретить перечислять средства, но если появляется публичная оферта с упоминанием пирамиды, то уполномоченный орган может это так и классифицировать, поясняет Саватюгин.

Вестия

Упростили жизнь военным

Еще с советских времен военным приходилось десятилетиями стоять в очереди на получение жилплощади и годами скитаться по съемным квартирам или общежитиям. С середины 2000-х годов ситуация изменилась: в России успешно работает программа АИЖК «Военная ипотека», благодаря которой многие военнослужащие решились и решают столь острый жилищный вопрос. Сегодня наши защитники Отечества имеют прекрасную возможность приобрести жилье по военной ипотеке

Про НИС

Накопительно-ипотечная система жилищного обеспечения военнослужащих (НИС) – это принципиально новая система, пришедшая на замену системе жилищного обеспечения военнослужащих (жилье по договору социального найма, государственные жилищные сертификаты, выделение денежных средств для постройки жилья). Что же это такое?

Схема достаточно проста. На военнослужащего, включенного в реестр НИС, заводится именной накопительный счет, на который ежемесячно из бюджета поступают денежные средства в устанавливаемом законодательством размере. По прошествии трех лет нахождения в реестре у военнослужащего возникает право на получение целевого жилищного займа (ЦЖЗ) в кредитующей коммерческой организации (работает по программе «Военная ипотека») в размере около 2 миллионов рублей. Плюс прибавляются те средства, которые к моменту получения ЦЖЗ накопились на его именном накопительном счете (на данный момент это порядка 600-700 тыс. рублей). Именно эти средства уходят на приобретение жилья самим военнослужащим в избранном месте. В этом случае погашение кредита «берет» на себя Министерство обороны РФ.

Процесс покупки жилья военнослужащим достаточно трудоемкий, включающий в себя: оценку покупаемого жилья; заключение с продавцом предварительного договора купли-продажи жилого помещения; заключение с банком кредитного договора; заключение договора страхования приобретаемого жилья. Только после этих шагов военнослужащий заключает окончательно договор купли-продажи жилого помещения и передает пакет документов по приобретенному жилью в ФГКУ «Росвоенипотека».

Алгоритм действий

Схему действий в военной ипотеке имеет смысл разделить на два этапа: порядок действий при включении в реестр и порядок действий при оформлении целевого жилищного займа.

Как военная ипотека помогает тем, кто привык ждать жилье годами



Тамара Некрасова «Пришел солдат с фронта»

Итак, что касается первого этапа, то командир воинской части должен сформировать личную карточку участника НИС или Форму № 2/НИС. При этом необходимо заполнить все сведения, кроме регистрационного номера участника. Эта личная карточка приобщается к личному делу военнослужащего. Далее командир формирует список для включения военнослужащего в реестр. После этого командир отправляет список по подчиненности в орган

военного управления до конца текущего месяца.

Важный момент – на выпускников военных образовательных учреждений профессионального образования, начиная с 2009 года, списки и личная карточка оформляются учебным заведением и направляются в орган военного управления в срок не позднее 10 рабочих дней с даты присвоения выпускникам воинского звания офицера.

После того как документы попали в орган военного управления, там проверяются поступившие сведения, формируются списки за округ для включения в реестр и направляются в регистрирующий орган (департамент жилищного обеспечения Министерства обороны Российской Федерации), который отвечает за формирование и ведение реестра участников НИС соответствующего федерального органа исполнительной власти.

В свою очередь регистрирующий орган присваивает военнослужащему регистрационный номер и отправляет уведомления о включении в реестр в органы

военного управления и в ФГКУ «Росвоенипотека». Последний, собственно, и начисляет денежные средства военнослужащему.

Если в течение полугода уведомление о включении в реестр не пришло, то уже пора начинать волноваться, так как установленный срок внесения в реестр участников НИС записи о включении военнослужащего – не более 3 месяцев с даты возникновения соответствующего основания.

Условия займа

Военную ипотеку выдает большинство российских банков во всех регионах. По данным Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР), сегодня существует 77 банков, в которых могут размещаться средства пенсионных сбережений и накопления для жилищного обеспечения военнослужащих. Среди них: Сбербанк России, Россельхозбанк, Банк Москвы, Райффайзенбанк, Абсолют Банк, Уралсиб, ЮниКредит Банк, МДМ Банк, Промсвязьбанк и другие.

Для каждого заемщика предельная величина ипотечного кредита рассчитывается на основании сведений об общей сумме взносов на жилищное обеспечение, которая должна скопиться к тому времени, когда военнослужащему исполнится 45 лет. Сумма кредита рассчитывается с учетом индексации взносов будущих лет с учетом прогнозного значения уровня инфляции по данным Минэкономразвития России. Помимо этого, учитывается размер процентной ставки по кредиту и величина первоначального взноса по ипотеке.

Например, в Агентстве по ипотечному жилищному кредито-

ванию (АИЖК) процентная ставка по военной ипотеке складывается из двух частей. Первая часть составляет фиксированные на весь срок 2%. Вторая часть – это ставка рефинансирования Центрального банка РФ на 1 декабря предшествующего года. На 2011 год процентная ставка по кредиту установлена в размере 9,75% годовых. Величина процентной ставки не зависит от суммы кредита, срока его погашения, размера первоначального взноса за жилье и наличия личного страхования.

В коммерческих банках ставка по военной ипотеке на сегодня единая – 10,5% годовых. Первоначальный взнос – 10%. В основном ипотека для военных издается от комиссий, но в некоторых, например, в Банке жилищного финансирования, можно столкнуться с дополнительными сборами. Как правило, это 2-3% от суммы кредита и 0,5-1% за выдачу с банковского счета наличных денежных средств. Также в случае отсутствия страхования жизни и риска потери трудоспособности заемщика, например, в банке Зенит, процентная ставка увеличивается на 3%.

В целом система НИС действует успешно во всех регионах РФ – отзывы о программе в основной массе положительные, как от военнослужащих, так и от риэлторов и банкиров. Специалисты рекомендуют вступать в военную ипотеку как можно раньше, чтобы кредит был более выгодным. Стоит помнить, что сертификат на льготный кредит имеет строго определенный срок своего действия – как правило, три месяца.

Окончание на стр. 7

Вестия

«И гроши – деньги хороши»

Монеты достоинством в один, два и пять рублей можно обменять на бумажные деньги с немалой прибылью

Не так давно в очереди в магазине, когда продавец отсчитывала мелочь на сдачу, мужчина средних лет, увидев вроде бы обычные два рубля, попросил их ему поменять. На другую, казалось бы, такую же монету. Позже он тихо сказал своей спутнице: «Мы только что получили десять тысяч»

Короткая нумизматическая история современной России уже успела подарить свои раритеты. Редкость некоторых монет заключается в том, что в определенные годы тираж был минимальным, и как следствие резкое увеличение цены на монеты таких тиражей.

Что имеем – не храним

Итак, 2001 год. Монеты номиналом один рубль, два рубля и 50 копеек были выпущены буквально по нескольку штук. По этой причине цена на такие монеты очень высока, никак не меньше 50 000 рублей, а может быть, даже и больше. Сразу очень важная оговорка: монета «10 лет СНГ» 2001 года сюда не относится. Их было выпущено несколько миллионов.

Другой «раритетный» год – 2003-й. Сюда следует отнести такие номиналы, как один рубль, два рубля и пять рублей. Цена на эти монеты будет поменьше, чем на монеты 2001 года, но в районе 10 000 рублей за одну монету.

Также к дорогим (редким) монетам нужно отнести и браки – 5 копеек 2002 и 2003 годов без обозначения монетного двора. За монетку с портретом Гагарина 2001 года без обозначения монетного двора можно выручить до 5000 рублей. Цена на пятикопеечники соответственно 4000 и 5000 рублей.

Ежели редкие монеты России вам не попадаются, то можете поискать монеты 1999 года номиналом 50 копеек, 1 рубль и 2 рубля. Цена на них примерно 30-50 рублей за штуку. Может быть, лет через десять стоимость их значительно возрастет.

Однако это очень приблизительные данные, за многие монеты как банки, так и нумизматы-любители дадут гораздо большие суммы.

Мелочь, а приятно

Если говорить об исторических монетах, которые лежат у многих в старых кошельках, то ценятся особенно две копейки 1925 года, серебро 1931 года, монеты 1947 и 1958 годов. За монету номиналом пять копеек 1990 года Московского монетного двора можно выручить до пяти тысяч рублей. 20 копеек 1991 года без обозначения производителя принесут владельцу 15-17 тысяч. А вот 20 рублей 1993 года Ленинградского двора из немагнитного сплава – абсолютный раритет, 90-100 тысяч у вас в кармане.

50 копеек 2001 года Московского монетного двора продают

 2 копейки 1925 г. до 50 000 руб.	 Серебряная монета 1931 г. до 65 000 руб.	 Монета 1947 г. до 50 000 руб.	 Монета 1958 г. до 70 000 руб.	 5 копеек 1990 г. (ММД) до 5000 руб.	 20 копеек 1991 г. (без обозначения монетного двора) до 20 000 руб.
 20 рублей 1993 г. (ЛМД) до 100 000 руб.	 50 копеек 1999 г. до 20 руб.	 1 рубль 1999 г. до 10 руб.	 2 рубля 1999 г. до 15 руб.	 5 рублей 1999 г. до 400 000 руб.	
 50 копеек 2001 г. до 100 000 руб.	 1 рубль 2001 г. до 30 000 руб.	 1 рубль 2001 г. (выпущен к 10-й годовщине СНГ) до 10 – 50 руб.	 2 рубля 2001 г. до 40 000 руб.	 2 рубля 2001 г. (с Гагариним) до 5000 руб.	
 5 копеек 2002 г. (без обозначения монетного двора) до 4000 руб.	 5 копеек 2003 г. (ММД) до 5000 руб.	 1 рубль 2003 г. (СПМД) до 12 000 руб.	 2 рубля 2003 г. (СПМД) до 8000 руб.	 5 рублей 2003 г. (СПМД) до 6000 руб.	

за 100 тысяч рублей, монета номиналом пять рублей чеканки 1999 года стоит от 200 до 400 тысяч рублей.

Про proof

Говоря о ценах, нужно понимать, что вся информация относительно рынка есть рынок, и нет гарантии, что вы такие раритеты сможете продать или купить в указанном ценовом диапазоне. И это порой доходит до курьезов. Некоторые банки вывешивают циничные прайс-предложения. Вот пример: серебряную монету номиналом 100 рублей исторической серии «Калмыкия» вам продадут за 59 тысяч рублей. А вот купит ее у вас банк строго по номиналу: ровно за 100 рублей.

Наряду с редкостью на стоимость монеты влияет физическое состояние. Сегодня применяются две системы оценки. По одной степень изношенности металлических денег разделена на семь степеней, по другой износ определяется по 70-балльной шкале (система доктора Уильяма Шелдона). 70 баллов присужда-

ют свежечеканенной монете, 1 балл получают безнадежно убитые временем или неудачной чисткой деньги с неразличимыми деталями чеканки.

Поэтому, если вы нашли в кошельке вожделенную монетку, не надо проводить предпродажную подготовку – шкурить ее наждачкой, оттирать губкой для мытья посуды или полировать пастой. Дилетант может дошлифовать до состояния, после которого монету не продать даже по номиналу.

А идеальная монета на сленге нумизматов называется proof. Правда, это не степень сохранности, а технология производства. Такие монеты производитель полирует до зеркального блеска, четко прорабатывает все детали рисунка. В принципе, их даже брать в руки можно только в полотняных перчатках. Оплатить покупку в магазине пруф-монетами гипотетически можно, но не нужно. В принципе, обычному человеку пруф и не должна попасть в руки. Но если все-таки попадет, то не вздумайте хранить ее в кошельке с другой мелочью: неизбежные царапины убьют ее коллекционную стоимость.

Что делать, если повезло

Если вы нашли в кошельке заветную монетку, то не стоит особо верить консультациям «специалистов», которые дежурят при входе на антикварные рынки и магазины. Лучше сфотографировать монету в режиме макросъемки и разместить на одном из форумов нумизматов. Только сформулируйте вопрос о ее стоимости вежливо, и о монете знатоки вам все расскажут.

Итак, если же вы все-таки решили продать монеты достоинством 1, 2 и 5 рублей 2003 года, то сделать это можно как на свободном рынке, так и обменять в банке. Условие: на монете должна быть эмблема СПМД: Санкт-Петербургского монетного двора. Как найти эту эмблему на монете? Она на аверсе, то есть на лицевой части – там, где двуглавый орел. Эмблема расположена под левой лапой орла.

На интернет-аукционах и нумизматических рынках за точно такие же монеты можно выручить несколько больше. Рыночная

стоимость 1 рубля доходит до 16 тысяч, 2 рублей – 10-12 тысяч.

Самый простой способ купли-продажи денег – через Интернет. Однако проверяйте сайты и старайтесь побольше общаться с потенциальными покупателями. Перед сделкой вас могут попросить сделать более качественное фото вашей монеты.

Хранить монеты профессионалы советуют в деревянных или картонных планшетах, в прозрачных полимерных упаковках. Реже – в пеналах из оргстекла. Тайник должен быть в сухом месте.

И для вашей же безопасности убедительно не советуем вам хвастаться своими монетами перед соседями и друзьями, а уж тем более перед незнакомыми людьми. К сожалению, сегодня этот бизнес – один из самых популярных, и в погоне за редкостью мошенники не остановятся ни перед чем.

Соня ЕЛЕЦКАЯ

Напоминаем, что информация относительна, и цены на монеты могут варьироваться в зависимости от конъюнктуры рынка.

Пн

НОВОСТИ

14 мая
Клиенты российских банков настроены в ближайший год больше занимать, чем сберегать. Так, воспользоваться кредитом планируют 10% граждан РФ, а вкладами – только 4%. Об этом свидетельствуют результаты опроса, проведенного Национальным агентством финансовых исследований (НАФИ). Среди кредитных продуктов наиболее востребованы потребительские кредиты – их намерены оформить в ближайший год 60% потенциальных заемщиков. На втором месте – автокредит (31%), а на третьем – ипотека (24%). Среди депозитов традиционно лидируют срочные вклады (вклад на определенный срок, под процент). Согласно исследованию, каждый пятый россиянин планирует начать пользоваться какой-либо банковской услугой в течение ближайших 12 месяцев. Начать осуществлять платежи через банк настроены 4% опрошенных. Были опрошены 1600 человек в 140 населенных пунктах в 42 регионах России. Статистическая погрешность не превышает 3,4%.

Вт

НОВОСТИ

15 мая
Средневзвешенная ставка банков РФ по рублевым кредитам нефинансовым организациям сроком до одного года в марте выросла до 9,2% с 8,9% в феврале и 8,8% в январе, свидетельствуют данные Банка России. Таким образом, если не принимать во внимание снижение кредитной ставки в январе на фоне традиционного в начале года замедления деловой активности, с октября прошлого года наблюдается устойчивый рост этого показателя. В июле и августе 2011 года кредитная ставка держалась на минимальном уровне за всю историю наблюдений (с 1998 года) – 7,9%. Средневзвешенная ставка по рублевым депозитам физлиц сроком до одного года в марте, напротив, продолжила снижение, составив 6,4% против 6,5% в феврале и 6,9% в январе. В октябре – декабре 2011 года наблюдался рост ставки по банковским вкладам. Глава ЦБ РФ Сергей Игнатьев в апреле заявлял, что ожидает в ближайшие месяцы снижения банковских ставок – как по депозитам, так и по кредитам.

Ср

НОВОСТИ

16 мая
Дефицит федерального бюджета РФ в апреле 2012 года, по предварительной оценке, уменьшился на 60,95 млрд рублей, или в два раза – до 60,35 млрд по итогам четырех месяцев с 121,32 млрд по итогам I квартала, сообщил во вторник Минфин. Первичный профицит в январе – апреле составил 58,74 млрд рублей. По предварительной оценке Минфина, доходы федерального бюджета за январь – апрель сложились в объеме 4 трлн 65,68 млрд рублей, или 34,5% от плана на 2012 год, кассовое исполнение расходов – 4 трлн 126,03 млрд рублей, или 32,6% к плану на текущий год.

Вестник

Упростили жизнь военным

Начало на стр. 5

Подводные камни НИСа

Программа довольно привлекательна – ведь она сильно упрощает процедуру получения жилья военным. Однако специалисты отмечают, что существует ряд подводных камней, о которых нужно знать. Так, Михаил Алексеев, руководитель Волгоградской региональной общественной организации «Кредитный правозащитник», говорит о том, что при оформлении кредитного договора следует помнить, что «...такие банковские комиссии, как комиссия за открытие ссудного счета, комиссия за ведение счета, комиссия за выдачу ипотечного кредита, как правило, признаются незаконными и могут быть вам возвращены».

Кроме того, специалист обращает особое внимание на то, что в договоре написано мелким почерком. Как правило, именно здесь «собака зарыта» – проценты, комиссии, эффективная процентная ставка, все это имеет крайне важное значение.

Однако существенным плюсом можно считать тот факт, что у банка не будет сомнений в надежности заемщиков. Государство делает взносы за участников своевременного и в полном объеме.



Евгений Захаров «Семья солдата»

На собственном опыте

Супружеская пара Александр и Яна Белогуровы уже прошли практически всю процедуру оформления военной ипотеки и дают семьям военных, у которых все впереди, несколько советов:

– Во-первых, стоит помнить, что не каждый собственник, будь то физическое или юридическое лицо, захочет продавать квартиру человеку, который планирует ее приобрести по военной ипотеке, потому что оформление сделки обычно занимает довольно много времени, – рассказывает Яна. – Мы, например, покупаем квартиру у фирмы-застройщика. Эта компания сотрудничает с несколькими банками, но только некоторые из них занимаются военной ипотекой, причем каждый банк берет от суммы, которую начисляют офицеру, свой процент.

В этом году государство дает офицеру 2,2 млн рублей плюс те накопления, которые начислены за годы службы. У Александра Белогурова, старшего лейтенанта, накопилось около 600 тыс. рублей.

– Получается, что общая сумма у нас составила 2,8 млн рублей, – продолжает Яна Белогурова. – А мы нашли квартиру за 3740 млн рублей, несложно посчитать, сколько денег нам не хватало. Далее алгоритм действий прост: подаешь в выбранный банк документы о квартире. В каждом случае пакет документов разный. Кому-то приходится собирать по 50 справок. Нам понадобилось взять только выписку из Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и оценку квартиры. Важно знать, что если оценят квартиру меньше той суммы, которую дает офицеру государство, такую сделку не одобряют. И так, после того как все документы собраны, банк одобряет квартиру. Следующий шаг – весь пакет документов отправляют в Росвоенипотеку, там он рассматривается, одобряется, и только после этого можно заключать сделку. И еще один совет: если вы приобретаете жилье у физического лица, лучше воспользоваться услугами риелтора. Удачи вам на пути оформления собственного жилья.

Соня ЕЛЕЦНАЯ,
Анна ЛУКАШОВА

Мнение эксперта

Куляна Хабулова, Некоммерческое партнерство специалистов рынка недвижимости:

– Несмотря на то, что эта программа начала работать относительно недавно, с каждым годом в ней принимают участие все больше военнослужащих и банков. Суть программы заключается в следующем: ипотечный кредит погашается не самим военнослужащим, а Министерством обороны РФ в размере средств, зачисляемых на именной накопительный счет. Первоначальный взнос формируется за счет средств, накопленных за время участия в накопительно-ипотечной системе (НИС). На имя военнослужащего открывается именной накопительный счет, на который Министерство обороны из средств федерального бюджета перечисляет деньги. По истечении трех лет военнослужащий может воспользоваться накопленной суммой и приобрести квартиру на вторичном рынке или в новостройке.

Кроме того, если у военнослужащего есть собственные накопления, он может использовать их в качестве дополнительного первоначального взноса для приобретения более дорогого жилья. Целью этой программы является предоставление военнослужащим возможности приобрести собственное жилье уже в начале службы с помощью ипотечного кредита. Приобрести квартиру по военной ипотеке можно в любом регионе независимо от места прохождения службы. Дополнительные затраты, кото-

рые оплачивает заемщик в процессе подготовки и оформления ипотечной сделки, составят от 10 до 50 тысяч рублей (сюда включаются затраты на составление отчета оценки объекта недвижимости, независимую экспертизу соответствия ипотечной сделки Стандартам АИЖК, нотариальное удостоверение документов, тарифы по договору страхования, затраты на госрегистрацию в региональном Управлении Росреестра, риелторские услуги).

В 2012 году изменились возможности программы «Военная ипотека». Согласно новым условиям максимальная сумма кредита по продукту «Военная ипотека» увеличивается до 2,2 млн рублей.

Также у военнослужащих появляется возможность приобрести как квартиру, так и жилой дом на этапе строительства. Правда, механизм приобретения квартир и жилых домов на этапе строительства еще не разработан в нашем регионе, программа распространяется только на построенные дома. Размер годового взноса на личный накопительный счет военнослужащих – участников НИС – составит в 2012 году в среднем около 205,2 тыс. рублей (17 100 рублей в месяц).



Собственное дело

Точки роста для волгоградских предпринимателей

Сегодня все больше людей задумываются об организации собственного бизнеса. Но зачастую кажется, что стать предпринимателем не так просто. Попробуем разобраться, так ли это на самом деле и какой поддержки могут заручиться бизнесмены от государства

В этом году на финансирование программы «Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства в Волгоградской области» в областном бюджете предусмотрено почти 56 млн рублей. А на 2013-2014 годы объем финансирования на эти цели составит 193 млн рублей. Поддержка оказывается также и из федеральной казны.

Особое внимание при оказании такого рода помощи власти уделяют начинающим предпринимателям. Субсидию до 300 тысяч рублей можно получить на возмещение затрат, связанных с началом предпринимательской деятельности. Субсидия предоставляется заявителю один раз по результатам конкурсного отбора.

Однако инновационные компании имеют возможность получить возмещение до 5 млн рублей в год на одного заявителя, сумма определяется из расчета 50% произведенных заявителем затрат. Субсидия положена, если средства потрачены на:

- приобретение машин, связанных с технологическими инновациями, за исключением легковых транспортных средств;
- приобретение оборудования, связанного с технологическими инновациями;
- приобретение новых технологий, в том числе прав на патенты, лицензии на использование изобретений, промышленных образцов, полезных моделей; приобретение программных средств;
- обучение и подготовку персонала, связанного с инновациями; аренду помещений, используемых для обеспечения деятельности;



– уплату процентов по кредитам, привлеченным в российских кредитных организациях;

– сертификацию и патентование. Размер субсидии составляет не более 200 тыс. рублей в год на одного заявителя и определяется из расчета 50% от затрат.

Если вы планируете продвигать продукцию на международный рынок, то в этом случае следует обратиться за помощью в Европейский Информационный Корреспондентский Центр, который оказывает услуги по содействию в установлении деловых связей между российскими и европейскими предприятиями.

Если предприниматель занимается экспортом произведенной им же продукции (работ, услуг), он может рассчитывать на финансовую помощь со стороны государства. Предприниматель, имеющий малый или средний бизнес, может рассчитывать на:

- компенсацию части затрат, связанных с участием в выставочно-ярмарочных мероприятиях за рубежом;
- субсидирование части затрат

по регистрации и правовой охране за рубежом изобретений и иных охраняемых законом результатов интеллектуальной деятельности;

– субсидирование части затрат по оплате услуг по разработке фирменного наименования, товарного знака, созданию промышленного образца для товаров (работ, услуг), предназначенных для экспорта;

– части затрат, связанных с оплатой работ по сертификации (ISO), регистрации или другим формам подтверждения соответствия.

Получить необходимые для организации собственного бизнеса знания можно на безвозмездной основе в Волгоградском областном бизнес-инкубаторе. Также здесь на льготных условиях можно получить в аренду помещение для ведения бизнеса, а также юридические консультации и помощь по ведению бухгалтерского учета.

Сегодня в регионе оказывается всесторонняя поддержка предприятиям малого и среднего бизнеса, доступная каждому участнику рынка.

Цифры недели

Почему ипотека недоступна

Ипотека остается недоступной для большинства россиян вне зависимости от возраста, уровня образования и региона проживания респондентов. Так, 81% населения не могут воспользоваться данным видом кредитования, даже если испытывают потребность улучшить свои жилищные условия. Об этом свидетельствуют результаты всероссийских опросов, проведенных Национальным агентством финансовых исследований (НАФИ) в апреле 2012 г.

Причины, по которым россияне не могут позволить себе кредит на покупку жилья



Для вас и вашей семьи в настоящее время доступен кредит на покупку жилья, если возникнет потребность улучшить жилищные условия?

% респондентов

По данным НАФИ

История финансов

Запасть золотом, или Как Россия приходила в себя после войн

Самый мощный двигатель реформ – любых, а финансовых в особенности, – это внешние факторы вроде войн, кризисов и катастроф. Во второй трети XIX века Россия участвовала сразу в нескольких крупных войнах, и расходы на боевые действия вынуждали государство менять финансовую систему

Крымская война (1853–1856 гг.) привела к огромному дефициту бюджета, который покрывался главным образом выпуском кредитных билетов. Государство шло по пути наименьшего сопротивления, наводняя рынок бумажками, не подкрепленными золотом или реальным товаром. Интенсивный выпуск кредитных билетов начал подрывать устойчивость валюты, достигнутую в результате денежной реформы 1839–1843 гг., о которой мы писали раньше. В течение двух лет после окончания войны удалось изъять часть кредитных билетов из обращения, но по сравнению с довоенным временем рубль стал слабее почти на 20%.

Накануне крестьянской реформы 1861 г. в России в качестве бумажных денег обращались кредитных билетов

Война против Турции 1877–1878 годов потребовала огромных расходов от государственной казны и стоила России более 1 млрд рублей

на 713 млн руб., билетов государственного казначейства (серий) – на 168 млн руб., бессрочных вкладов бывших банков – на 178 млн руб., а всего почти 1 млрд руб. бумажных денег, то есть сумма, в несколько раз превышавшая государственные доходы бюджета. Денежное обращение в России носило явно инфляционный характер.

В 1860-е гг. финансовая система России была расстроена, и это типичный пример того, как одна долгое время не решавшаяся проблема повлекла за собой другие. «Долго не решавшаяся проблема» – это крепостное право. Ограниченные в своих действиях,



Николай Дмитриев-Оренбургский «Сдача крепости Никополь»

крестьяне десятилетиями не могли стать участниками рынка, в то время как капитализм в стране развивался и все отчетливее озвучивал свои требования. С целью получения денег помещики всячески расширяли продажу сырья и хлеба, в частности за границу. Слабая, но все же возрастающая связь крестьян с рынком повышала роль денег в крестьянской жизни, порождая хроническую нужду в них.

Через год после крестьянской реформы Александр II предпринял и финансовую, разрешив обмен кредитных билетов на золото и серебро, но уже в конце 1863 г. и эта возможность была свернута. А ведь сам император надеялся, что это преобразование положит начало «новой эре» в российской финансовой системе – увы, новая эра не началась, и проблемы только продолжали копиться.

Война против Турции (1877–1878 гг.) потребовала огромных расходов и стоила России более 1 млрд руб. Правительство в течение двух лет было вынуждено выпустить кредитных билетов на колоссальную по тем временам сумму – 398 млн руб. Чрезмерный выпуск бумажных денег понижал их «стоимость», что усиливало потребность в выпуске новых

денежных знаков – в итоге кредитный рубль относительно подкрепленного золотом подешевел еще на четверть.

Установление денежного обращения, основанного на золоте, становилось все необходимее, тем более что в таких странах, как Великобритания, Франция и Германия, это уже было проведено. Для осуществления такой денежной реформы нужен был огромный золотой запас. К созданию его и вынуждено было приступить царское правительство – буквально бросив на это все силы. С 1882 и до 1889 г. в России сохранялся активный торговый баланс, всячески усиливался экспорт, в первую очередь экспорт хлеба, в организации которого активную роль играл и Государственный банк; вместе с тем сдерживался (прежде всего посредством высоких пошлин) импорт товаров. Принимались меры к ликвидации дефицитов бюджета путем усиления налогового обложения населения. На увеличение золотого запаса в стране оказали известное влияние форсирование добычи золота и особенно внешние займы: с 1893 по 1898 гг. внешний долг России возрос более чем на 1 млрд руб. Золотой запас увеличился, но финансовая система все не выздоравливала...

Продолжение следует.

По книге Н. Н. ХАНЧУК «История денежных отношений»

Тест



Проверьте свои знания

Если вы внимательно прочитали этот выпуск «Финансовой грамотности», то без труда сможете ответить на следующие вопросы:

1 По истечении какого срока военнослужащий, принимающий участие в накопительной ипотечной системе (НИС), может воспользоваться накопленной суммой и приобрести квартиру на вторичном рынке или в новостройке?

- А. Полгода.
Б. 1 год.
В. 3 года.
Г. 10 лет.

2 Монеты какого из перечисленных ниже годов выпуска не являются ценными?

- А. 1999 год.
Б. 2001 год.
В. 2003 год.
Г. 2010 год.

3 Какая из перечисленных ниже монет, выпущенных в 2001 году, не является редкой?

- А. Юбилейный рубль «10 лет СНГ».
Б. Один рубль.
В. Два рубля.
Г. 50 копеек.

4 Как называется идеальная монета на сленге нумизматов?

- А. Прут.
Б. Пруф.
В. Прет.
Г. Рупф.

5 Дело, которое принесло Ричарду Брэнсону успех, – это:

- А. Продажа елок.

- Б. Продажа грампластинок.
В. Продажа попугаев.
Г. Выпуск журнала Student.

6 Инновационные компании малого и среднего бизнеса имеют возможность получить субсидию на возмещение затрат до 5 млн рублей в год на одного заявителя, если средства были потрачены на:

- А. Приобретение машин, связанных с технологическими инновациями.
Б. Приобретение оборудования, связанного с технологическими инновациями.
В. Приобретение новых технологий, в том числе прав на патенты, лицензии на использование изобретений, промышленных образцов; приобретение программных средств.
Г. Приобретение легковых транспортных средств.

7 Когда Россия приступила к установлению денежного обращения, основанного на золоте, и созданию золотого запаса?

- А. Во второй половине XIX века.
Б. В первой половине XVIII века.
В. В 1812 году.
Г. В 1923 году.

8 Уолт Дисней заработал свои первые в жизни 25 центов за рисунок:

- А. Соседской лошади.
Б. Микки Мауса.
В. Дональда Дака.
Г. Плуто.

Ответы: 1 – В; 2 – Г; 3 – Г; 4 – А; 5 – В; 6 – Г; 7 – А; 8 – А.

Стартапы

В этом номере «Финансовой грамотности» мы открываем новую рубрику, посвященную интересным и неожиданным стартапам. Рассказем о людях, которые построили бизнес «с нуля», заработали состояние, не имея в кармане даже начального капитала. Мы хотим вдохновить читателей примерами наших героев и призываем не бояться начинать что-то новое, ведь путь длиною в тысячу ли начинается с первого шага

От елок

к грампластинкам

Ричард Брэнсон представляет собой уникального бизнесмена. Его успех феноменален. Его задатки успешного лидера были видны уже с детства. Он хотел быть первым во всем, чем бы ни занимался.

Еще в школе со своим другом Ричард стал заниматься продажей елок, но, к несчастью, бизнес не принес большой прибыли. Второй шаг был предпринят в предпринимательской деятельности по продаже попугаев. Этот бизнес тоже потерпел фиаско по причине небольшого спроса на товар. В 16

Лиха беда начало

лет он вместе с другом создал свое первое успешное дело – журнал Student. Ричард обзванивал из телефонной будки разные компании в поисках рекламодателей. Брэнсон набирал номер телефонной компании и говорил, что звонок сорвался. Его соединяли бесплатно. Через два года журнал прогорел: Брэнсон не справился с привлечением рекламы и распространением издания. Следующей авантюрой была продажа грампластинок со скидкой до 15% и их доставка по почте. Тогда же, в 1970 году, Ричард основал фирму, занимающуюся рассылкой пластинок, и назвал ее «Virgin». Брэнсон начал уверенно набирать обороты в новой сфере. Хотя не обошлось и без неприятных сюрпризов. Так, однажды забастовка почтовых служащих нанесла фирме серьезный урон. Проанализировав ситуацию, Ричард не свернул торговлю, а, наоборот, открыл свой первый магазин по продаже грампластинок.

Его пустил к себе владелец шикарного обувного салона, отдав небольшой второй этаж своего ма-

газина. Денег как всегда не хватало, поэтому за аренду платить было нечем. Брэнсон сумел так его заигнотизировать, что бедняга поверил – посетители милого маленького музыкального магазинчика будут привлекать внимание к его товару.

В первый же день к брэнсоновскому прилавку выстроилась очередь в сто метров длиной, вечером он вышел из-за него с чемоданом денег. Обувщик был сражен – ему удалось продать всего четыре пары. Но Брэнсону уже было чем платить за аренду.

Ричард Брэнсон создал один из известнейших брендов современности, под которым сейчас ходит около 400 различных компаний, совокупный доход которых составляет 20 миллиардов долларов. Ричард представляет собой образ типичного бизнесмена, всегда готового идти на риск.

Бренд из гаража

Уолт Дисней заработал свои первые в жизни 25 центов за

рисунок – это была точная копия соседской лошади. Он с детства любил рисовать и для учебы выбрал Канзас-Сити и Чикагскую академию искусств. Какое-то время он был художником в одной из рекламных компаний Канзас-Сити. А в августе 1923 года он поехал в Голливуд, налегке: с несколькими рисунками, одним анимационным фильмом и 40 долларами.

Его брат, Рой Оливер Дисней, имел чуть больше денег, они объединили свои средства и, одолев еще 500 долларов, сделали подиум для кинокамеры прямо в гараже своего дяди. Так появилась студия «The Walt Disney Company». Вскоре братья получили заказ из Нью-Йорка на серию короткометражных мультфильмов и успешно шагнули в дебри продюсерской деятельности. Они вдвоем в компании выполняли роли директора, звукооператора, сценариста и музыкального редактора. Через год появился первый трюковый фильм Диснея

под названием «День Алисы на море».

Позже появился Кролик Освальд. Но самым известным стал мышонок по имени Мортимер, все мы его знаем как Микки Мауса. Дисней почти десять лет потратил на работу над циклом «Забавные симфонии». Именно этот цикл прославил любимых героев – Плуто, Гуффи и Дональда Дака.

Во время Второй мировой войны Дисней выполнял заказы правительства, он создавал учебные и пропагандистские мультфильмы. Дисней очень трепетно относился к своим творениям и мог заставить устранять недостатки даже после выхода на экраны.

Дисней стал миллионером в возрасте 53 лет, а сколотить такой сказочный капитал ему помогла популярность его мультипликационных персонажей. После выхода на экран герои становились украшением комиксов, игрушками, их изображение можно встретить на различных предметах. Компания Walt Disney – один из самых дорогих брендов мира. Ее доход составляет более 36 миллиардов долларов в год.